

OPP NÅ BEDRE KONTAKT MED KUNDENE DINE

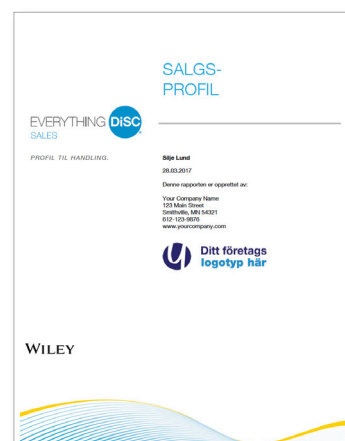
Everything DiSC® Salgsprofil bruker en forskningsvalidert læringsmodell for å lage en personlig og tilpasset læreopplevelse.

Profilen er spesielt rettet mot salg og inneholder informasjon, inkludert tips, strategier og handlingsplaner for å hjelpe selgerne med å bli mer effektive. Verktøyet inkluderer tilgang til oppfølgingsrapporter.

EVERYTHING DiSC SALGS- PROFILER FOKUSERER PÅ:

- Forstå din DiSC-stil og din salgsstil
- Gjenkjenn og forstå kundenes kjøpsstiler
- Tilpass din salgsstil til kundenes kjøpsstil

Deltakerne oppdager sine DiSC-salgsstiler og hvordan de kan tilpasse sin stil for å imøtekomme kundens behov.



PROFILEN

Inngående: Forskningsvalidert, nettbasert spørreskjema med en 25-siders salgsspesifikk profil som hjelper selgere å forstå seg selv, sine kunder og relasjonene deres.

Enkel å tilpasse: Nettbaserte alternativer for tilpasning gjør det enkelt å ta ut eller omorganisere sider, tilpasse profilens tittel eller skrive ut utvalgte deler.

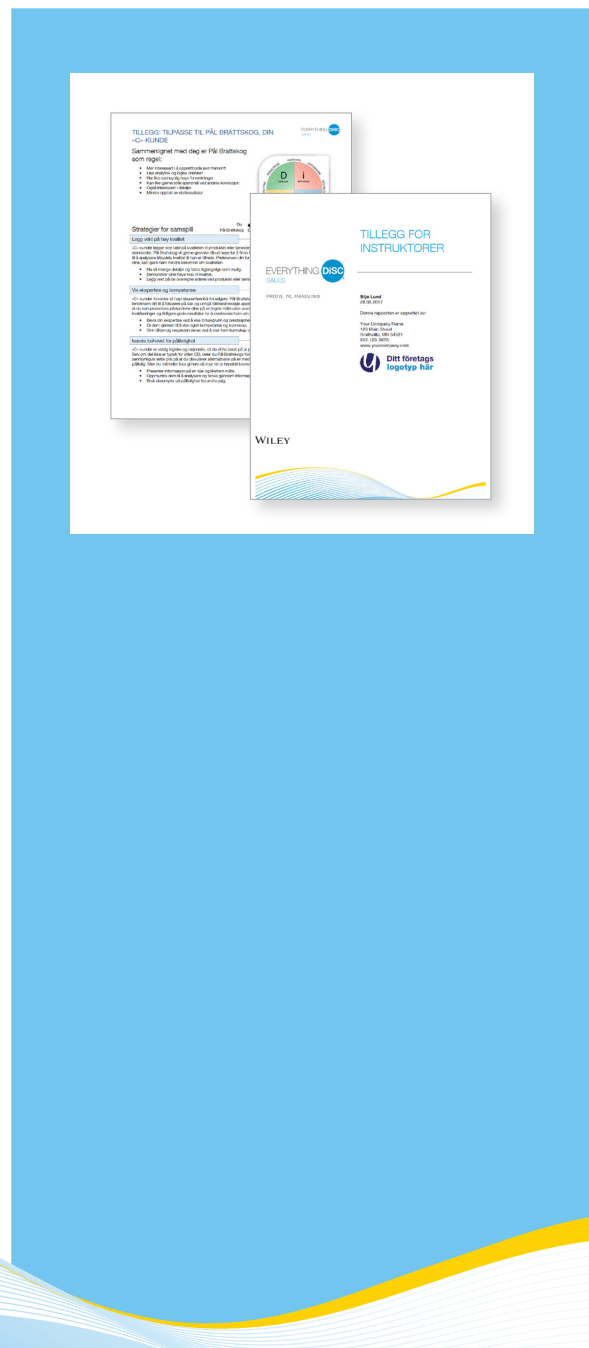
SPENNENDE OPPFØLGINGSVERKTØY

Everything DiSC® Sales Kundeinteraksjonskart:

Oppfølgingsrapporter som hjelper selgerne å tilpasse sin salgstil for å oppfylle kundens behov. Disse ensides-rapportene er et perfekt tilpasset hjelpemiddel som forberedelse til salgssamtaler.

Everything DiSC Sammenligningsrapporter: Spennende oppfølgingsrapporter som kan opprettes for to respondenter. Viser likheter og forskjeller med seks atferdskontinua. Perfekt for nye medarbeidere, nydannede arbeidsgrupper, konflikthåndtering og mye mer!

Everything DiSC Tillegg for instruktører: Gir mer detaljerte data om en Everything DiSC-profil og legger til rette for en mer inngående drøfting om en respondents DiSC-stil; også uventede elementer.



Volo AS
www.volo.no